

“HET IS MEER DAN ALLEEN EEN PRODUCT DAT ONS SAMEN HEEFT GEBRACHT.”

Toen LU-CIX, de nationale Internet exchange van Luxemburg, begin 2020 een nieuwe rackinfrastructuur nodig had, mede om in te spelen op de toename in activiteit, werd al snel beroep gedaan op Legrand Data Center Solutions en zijn nieuw rackplatform Nexpan van dochteronderneming Minkels. Hieronder leest u hoe Michel Lanners, CIO van LU-CIX, onze samenwerking heeft ervaren.

EEN DRANG NAAR VERANDERING

LU-CIX bevindt zich al meer dan tien jaar met succes op de 'digital highway'. Een bandbreedtesnelheid van 264 Gb/s, een groeiend aantal leden en de erkenning van de overheid m.b.t. zijn economisch belang, maken van LU-CIX een belangrijke speler binnen de ICT-infrastructuur van Luxemburg. Meer dan 80% van het Luxemburgse online verkeer wordt inmiddels via het nationale netwerk van LU-CIX verdeeld, waardoor bijna alle Luxemburgse internetproviders met elkaar verbonden zijn.

Vanwege zijn organisatorische rol in de jaarlijkse "Luxembourg Internet Days", is de reputatie van het platform nog sterker onder de professionals in de sector. Tijdens dit evenement krijgen ICT-bedrijven en gerenommeerde experts de kans om hun nieuwigheden in de kijker te zetten en hun ervaringen en visies te delen.

Om aan de stijgende vraag te kunnen voldoen en tegelijkertijd een kwaliteitsvolle service te kunnen behouden, moesten de zes points of presence (PoP's) van LU-CIX in Luxemburg zich aanpassen. Begin dit jaar heeft de Raad van Bestuur van de organisatie besloten de capaciteit van het datacenter in Bettembourg te versterken door de installatie van een privé-kooi (cage) te plannen. Het kwam er enkel nog op aan om een juiste partner te kiezen om het project te verwezenlijken.

"We hadden natuurlijk al eerder gehoord van Legrand Data Center Solutions en Minkels", legt Michel Lanners, CIO van LU-CIX, uit. "De producten van Legrand Data Center Solutions hebben een uitstekende reputatie bij onze leden en binnen de Luxemburgse IT-gemeenschap. Legrand Data Center Solutions neemt ook regelmatig deel aan de "Luxembourg Internet Days", dus

we waren al bekenden voor elkaar. Vervolgens hebben we mede hierom besloten contact met hun op te nemen."

STAP VOOR STAP

Michel Lanners gaat verder: "Als het gaat om de keuze van het materiaal, gaan we niet uit van enkel en alleen een catalogus of een website, hoe goed ze ook in elkaar zitten. Je zou kunnen zeggen dat dit een beetje paradoxaal is voor een organisatie die actief is in de digitale sector. Fout! Het was cruciaal om het rack te zien, aan te raken, te gebruiken, een idee te krijgen van het volume, de massa, het materiaal, de kwaliteit, enz. ...

Begin 2020 organiseerden we daarom bij Legrand een configuratiesessie. Dit was voor ons een belangrijke stap vooraleer we onze beslissing konden maken. We ontmoetten de productspecialisten die de Nexpanracksendatrijke mogelijkheden aan ons hebben gepresenteerd. Er volgde een brainstormsessie om ideeën uit te wisselen om zo tot de uiteindelijke oplossing te komen welke volledig beantwoordde aan onze noden. We hebben uiteindelijk alles tot in detail gecontroleerd: de stevigheid van de racks, het openen en sluiten van de deuren, het afstellen van de verticale steunen,

enz. Indien nodig moest een serverrack namelijk gemakkelijk opnieuw kunnen worden aangepast.

Tot slot hebben we ons beperkt tot twee rackconfiguraties, zodat we gebruik konden maken van de "voorgemonteerde" service welke Minkels aanbiedt. Dit grote pluspunt stelde ons in staat om de installatietijd aanzienlijk te verkorten en eventuele arbeids- of aanpassingstoelagen in het kader van de montage ter plaatse te kunnen vermijden.

Deze bijeenkomst zien wij als een belangrijk moment, een keerpunt. Bij het verlaten van de showroom, hadden we er volledig vertrouwen in dat we gehoord en begrepen waren en wisten we zeker dat Minkels het materiaal, welke we op het punt stonden aan te kopen, kon leveren."

DUURZAAMHEID OF NIETS

De eerste configuratiesessie was slechts één van de vele stappen in het selectieproces. In een tijd waarin milieuvervuiling door datacenteractiviteiten vaak wordt genoemd, wordt de vraag naar duurzaamheid cruciaal. "Dat klopt. Er waren twee doorslaggevende elementen als het ging om duurzaamheid", legt Michel

Lanners uit. "Het eerste is de aanbeveling van Legrand om te kiezen voor een « cold corridor »; een gesloten infrastructuur die energiezuiniger is. Deze suggestie stelde ons in staat om ons te oriënteren richting een bepaald type serverkast en versterkte eveneens het vertrouwen in Legrand als leverancier. Het tweede element had betrekking op onze wens om de Europese productie te ondersteunen. Zowel de sociale (werkgelegenheidsondersteuning) als de ecologische (kortere routes) aspecten waren hier voor ons van uiterst belang. Legrand kon beiden garanderen."

DE GEVOLGEN VAN DE PANDEMIE

"Het materiaal werd midden maart besteld, net toen Luxemburg in lockdown ging. Dit was een onzekere periode, maar dat weerhield alle betrokken partijen er niet van om de uitvoering van het project zo goed mogelijk te coördineren en te plannen. Ik wil graag de nadruk leggen op de vloeiende samenwerking tussen Legrand, installateur CEL en distributeur Kannegieter. De planning werd perfect gevolgd. Nu alles operationeel is, kan ik oprecht positief terugkijken op deze professionele ervaring. Wij zijn zeer tevreden van het materiaal, maar daarbuiten heeft de kwalitatieve service zeker ook zijn indruk nagelaten." ■

