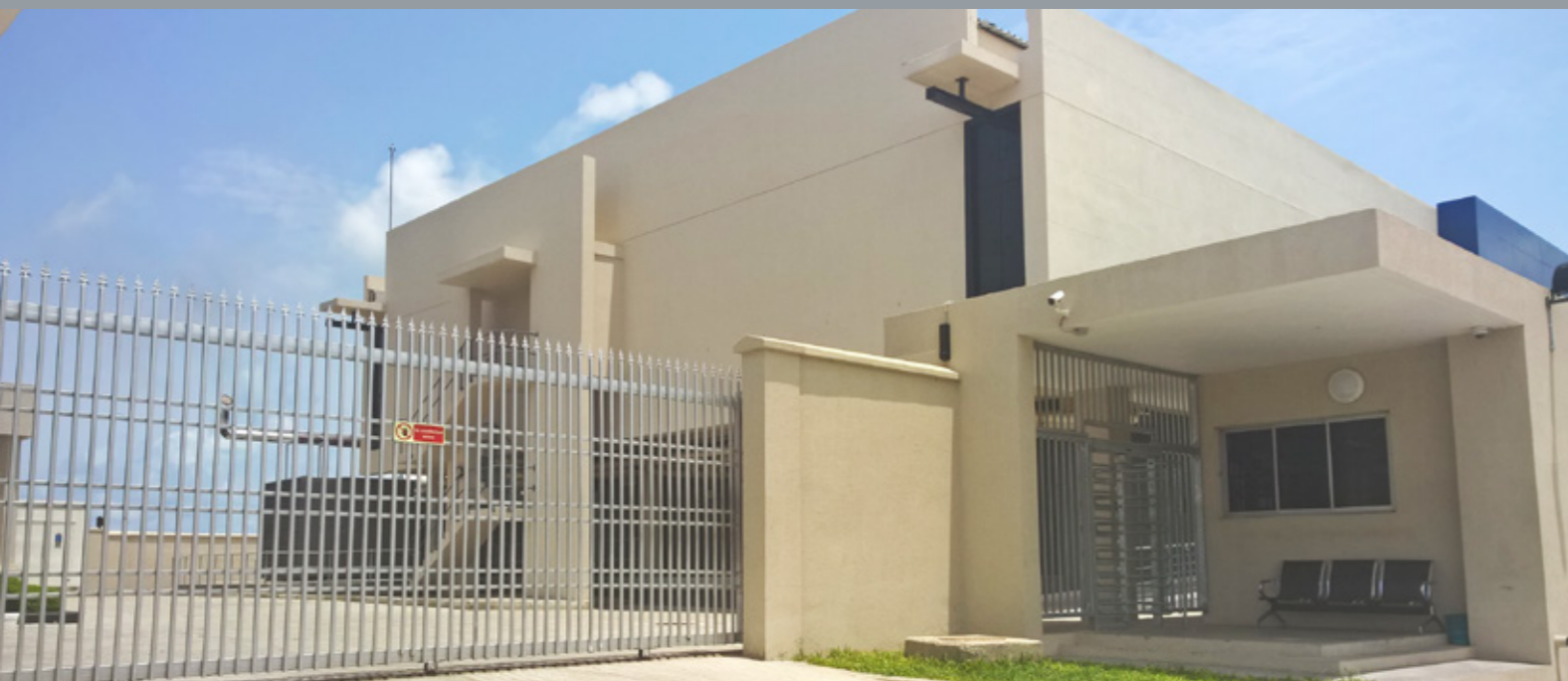


# Ein Interview mit MainOne

## Westafrikas führendem Unternehmen für Konnektivität und Datacenter-Lösungen

MainOne, Westafrikas führendes Unternehmen für Konnektivität und Datacenter-Lösungen, hat sich mit dem Bau von Westafrikas grösstem Tier III+ Datacenter MDXi einen Weg in Afrika gebahnt. Das Datacenter von MainOne ist die führende carrierneutrale Kollokationseinrichtung in Westafrika, weil es das einzige Datacenter ist, das PCI DSS, ISO 27001 und ISO 9001 zertifiziert ist, sowie kürzlich die SAP-Zertifizierung von Infrastrukturdienste für SAP®-Lösungen erlangt hat. MainOne hat Blue Chip Finanzinstitute, Öl und Gas sowie Firmen im Markt für schnell bewegende Verbrauchsgüter, die aus ihrem Datacenter heraus operieren. Darüber hinaus sind sie das Datacenter der Wahl für internationale Operator und Content Provider, die sich für eine Präsenz in Nigeria entschieden haben. Minkels Magazine sprach mit Frau Funke Opeke (CEO) und Herrn Egomaron Jegede (Technology Projects Supervisor) über die beeindruckenden Errungenschaften des Unternehmens.



Frau Funke Opeke,  
CEO MainOne



### Fakten zu MainOne

- MainOne ist das führende Unternehmen für Konnektivität und Datacenter-Lösungen in Westafrika.
- MainOne hat den Betrieb 2010 aufgenommen.
- MainOne hat zweihundertvierzig Millionen Dollar (240.000.000 \$) in ein privates Untersee-Glasfaserkabelsystem investiert, das zwischen Europa und Westafrika verläuft.
- MainOne operiert in acht Ländern in Westafrika.
- MainOne baute mehrere hundert Kilometer Glasfaserinfrastruktur, das die Haupt-Geschäftsbezirke in Lagos umfasst.
- MainOne hat Points of Presence / Meet Me Points in allen Staaten Nigerias und über Nigeria und Ghana hinaus aufgebaut, wo sie Telekom-Lizenzen halten.
- MainOne hat Westafrikas grösstes Tier III+ Datacenter, MDXi, gebaut.
- Das Datacenter von MainOne ist die führende carrierneutrale Kollokations-Einrichtung in Westafrika.
- Das Datacenter von MainOne hat PCI DSS, ISO 27001 und ISO 9001, sowie kürzlich die SAP-Zertifizierung für Infrastrukturdienste für SAP®-Lösungen erlangt.
- MainOne macht grosse Investitionen in das Breitband-Ökosystem in Westafrika.

#### WIE ENTWICKELT SICH DER AFRIKANISCHE DATACENTER-MARKT?

Der afrikanische Datacenter-Markt wächst rapide, was zum grossen Teil durch die Annahme von ICT, der Verfügbarkeit von Glasfaserinfrastruktur für high speed Konnektivität und einem Aufschwung im mobilen Breitband angetrieben wird. Der afrikanische Datacenter-Markt weist derzeit mehr als 42 Datacenter auf, wobei Südafrika den Kontinent mit 19 Datacentern und geschätzten 100.000 m<sup>2</sup> Bodenfläche per 2014 anführt, gefolgt von Mauritius, Nigeria, Marokko und Kenia. Mit zunehmender Infrastrukturentwicklung in der Region wird das Datacenter-Wachstum über die nächsten fünf bis zehn Jahre kumulativ 100 Prozent betragen, wobei Südafrika die Vorhut bildet und Nigeria knapp dahinter folgt. Unser aktueller Fokus ist der grösste und reifste Markt in der Region, nämlich Nigeria, welcher 47% der regionalen Bevölkerung mit mehr als 80 Millionen Internetnutzern ausmacht.“

#### KÖNNEN SIE UNS MEHR ÜBER MAINONE ERZÄHLEN?

„MainOne betreibt derzeit das grösste, stationäre Datacenter in Westafrika und das einzige Datacenter in Nigeria, das nach

den PCI-DSS und ISO27001 Standards zertifiziert ist. Unsere Einrichtung ist auch als SAP Infrastructure Provider Datacenter zertifiziert. Wir haben Partnerschaften mit anderen globalen Unternehmen wie Microsoft, EMC und Cisco, um innovative Mehrwertdienste anzubieten. Darüber hinaus sind wir carrierneutral und das am besten verbundene Datacenter in der Region mit Zugang zu allen grossen Operators in 8 westafrikanischen Ländern, Zugang zu führenden Internet Peering Exchanges, darunter London und Amsterdam, und direktem Zugang

zu 4 Unterseekabelnetzwerken sowie zahlreichen Satelliten-Gateways, die unter unserem Dach gehostet werden. Unsere führenden Internetinvestitionen haben uns in die Lage versetzt, die Internetnutzung voranzutreiben und das Aufkommen des Internets hat Geschäftsmodelle in der gesamten Region ermöglicht.“

#### WIE SIEHT IHR DATACENTER AUS?

„Bei dem Datacenter handelt es sich um ein Gebäude von 3500 m<sup>2</sup>, bestehend aus zwei Etagen, wobei sich im Erdgeschoss



Fotograf: Ms. Oluwafemi Akintilo



Herr Egomaron Jegede,  
Technology Projects Manager MainOne

Arbeitsbereiche befinden – ein Global Network Operating Centre (NOC), Büros und Dual Power Räume. Im ersten Geschoss befinden sich Dual Power Räume, ein Bereitstellungsraum und zwei Datenhallen mit 1500 m<sup>2</sup> Freifläche für 600 Kundenracks. Der Entwurf für die Rack Power Dichte sieht einen Mix aus 20% High density (mehr als 5kW) und 80% Low density (3kW) vor. Es wurde so entwickelt, dass es ANSI TIA 942 und die Tier III Zertifizierungsstandards des Uptime Instituts erfüllt und dabei Redundanz für alle kritischen Datacenter-Geräte bei Null Fehlerstellen gewährleistet.“

#### WESHALB HAT SICH MAINONE FÜR EIN UPGRADE DES BESTEHENDEN DATACENTERS ENTSCHEIDEN?

„MainOne hat eine starke Nachfrage des Marktes nach einem carrierneutralen Kollokations-Datacenter von Weltklasse beobachtet, als viele unserer

Konnektivitäts-Kunden darauf bestanden, ihre Geräte 2012 in unserer Cable Landing Station in Lagos zu hosten. Die Marktnachfrage hat unseren bestehenden Kollokationsplatz in unserer Cable Landing Station rasch überstiegen und machte den Bau einer speziell angefertigten Tier III Einrichtung mit einer Rack-Kapazität von 600 Stück notwendig. Wir haben über 24 Monate den Lekki DC (MDXi) entwickelt und im Januar 2015 bei einer raschen Erweiterung der bestehenden Infrastruktur eingeführt, um mit der Kundennachfrage Schritt zu halten.“

#### WESHALB HABEN SIE EIN AISLE CONTAINMENT SYSTEM GEWÄHLT?

„MainOne sucht immer nach den allerbesten Lösungen und hat deshalb eine weltweite Suche nach einem flexibleren Cold Aisle Containment System (CAC) durchgeführt, um die unterschiedlichen Bedürfnisse unserer weltweiten Kunden

nach Racks in verschiedenen Breiten und Höhen zu befriedigen. Wir haben eine Fertigung in China in Betracht gezogen, um unsere Spezifikationen zu erfüllen sowie einen Direkteinkauf von verschiedenen OEMs. Es folgte eine weltweite Bewertung: alle Top-Spieler der Branche, Händler für kundenspezifische CACs und lokale Hersteller wurden bezüglich ihres Angebots an Racks, Cold Aisle Containment, PDUs und Zubehör für unsere Kunden in unserem DC bewertet.“

#### WESHALB WURDE MINKELS GEWÄHLT?

„Minkels hat unsere Anforderungen nach einer Cold Aisle-Containment-Lösung erfüllt: flexibel hinsichtlich Rackbreite und höhe und die Möglichkeit, eine Free Standing 47U Lösung zu liefern. Darüber hinaus hat Minkels die technischen Möglichkeiten, unsere Anforderungen zu verstehen und schnell kundenspezifische Engineering-Modifikationen vorzunehmen,

die auf Erfahrungen mit vielen unserer weltweiten Kunden basieren. Minkels war sehr reaktionsschnell und präzise in ihrer Kommunikation bezüglich dessen, was sie anbieten konnten, und die Preisgestaltung ihrer Lösung ist ausgesprochen wettbewerbsfähig. Ihr Bekenntnis zu Qualitätsprodukten und eine Beratung, die auf reichhaltigen DC-Erfahrungen basiert, haben zusätzlich dazu beigetragen, dass Minkels gewählt wurde.“

#### WAS WURDE ERREICHT?

„Wir haben die Cold Aisle-Containment-Lösung und kundenspezifische Stützrahmen erfolgreich eingesetzt, um die Anforderungen unserer internationalen Kollokations-Kunden zu erfüllen, die in Kürze ihre Serverracks aufstellen werden. Dies ist ein Novum in Westafrika und ein beachtlicher Erfolg, der den Trend von MainOne fortsetzt, innovativ zu sein und Lösungen von Weltklasse zu

liefern. Minkels war sehr hilfreich bei der Bereitstellung von Videos zu Installation, einem leicht verständlichen Handbuch für unsere erstmaligen Installateure sowie ein regelmäßiges Follow-up ihres Teams, um sicherzustellen, dass der Aufbau erfolgreich war. Wir freuen uns auf weitere Geschäfte mit Minkels. Viele unserer internationalen Kunden, welche Minkels Racks bereits benutzen, sind wegen der nahtlosen Integration zwischen ihrem Standard und den in unserem Minkels CAC aufgestellten kundenspezifischen Racks sehr erfreut. Das Feedback unserer Kunden ist, dass sie vom Minkels CAC sehr beeindruckt sind, was die Entscheidung und den Prozess der Kollokation mit uns leichter macht.“

#### WAS HÄLT DIE ZUKUNFT FÜR MINKELS UND MAINONE BEREIT?

„Ich glaube, es gibt grossartige Möglichkeiten für zukünftige Geschäfte

zwischen Minkels und MainOne, da wir das Wachstum des Datacenter-Markts in Westafrika vorantreiben. Aktuell bestellen wir Racks von Minkels mit Kabelmanagement-Zubehör für 2 weltweite, multinationale Kunden und befinden uns in Gesprächen, um die Minkels Produkte für andere, aktuelle und zukünftige, Bedürfnisse zu erforschen. Mit Blick auf den Erfolg dieses ersten CAC-Aufbaus dieser Art befinden wir uns in frühen Gesprächen, um die Möglichkeiten zu erforschen, uns an den weiteren Entwicklungen von Minkels Lösungen über die MDXi Datacenter von MainOne hinweg zu beteiligen, um sicherzustellen, dass wir in einem dynamischen und wachsenden Markt sehr wettbewerbsfähig bleiben.“ ■